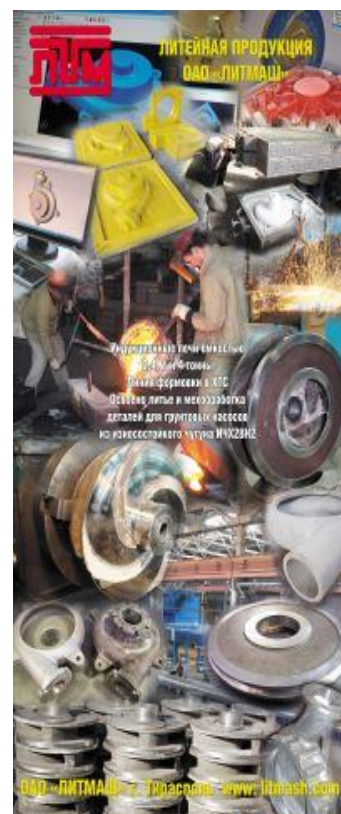




По традиционной группе продукции Литмаша – литейному оборудованию, мы готовились завершить изготовление и испытания модернизированной литейной машины 711A08M. Испытания были завершены за две недели до выставки. Машина показала заявленные улучшенные эксплуатационные параметры и энергоэффективность. Поэтому мы возлагаем на нее надежды на увеличение объемов производства литейных машин со следующего года.

По товарному литью в 2011 году предприятие интенсивно осваивает новую для нас группу продукции – детали для грунтовых насосов из износостойкого чугуна марки ИЧХ28Н2. Эта категория деталей является очень востребованной среди предприятий горнорудной отрасли, химической промышленности и энергетики. Несколько экземпляров таких деталей мы повезли на выставку, ведь несмотря на наглядную и красивую фоторекламу этой продукции на нашем стенде, мы знаем, что для многих технических специалистов лучше один раз пощупать деталь, чем 10 раз увидеть ее в на фотографии.





По машиностроительной продукции мы подготовили баннеры с фотографиями различных деталей и узлов для горно-металлургического оборудования, а также уникальных станков и технологических возможностей предприятия.



Ключевым элементом рекламы предприятия стал фильм о технологических возможностях предприятия, подготовленный непосредственно к выставке. Концепция представления Литмаша на выставке включала стенд с баннерами, непрерывную демонстрацию фильма и эффектные «живые» образцы новой продукции.



Предприятие на выставке представляла объединенная команда из специалистов ОАО «Литмаш» из Тирасполя и компании ООО «Литмаш-комплект» из Киева, которая является представителем предприятия в Украине.

Ряд известных предприятий Украины, которые еще со времен СССР имели оборудование от Литмаша, а также малоизвестные компании, узнав о том, что наше предприятие продолжает выпускать литейное оборудование, выразили интерес обсудить возможные заказы более детально. Со всеми такими запросами мы будем работать сразу после окончания выставки.

Но запросы были не только по литейному оборудованию. Среди посетителей выставки было гораздо больше тех, кому необходима литейная продукция. Очень многие посетители нашего стенда задавали вопросы по возможностям изготовления отливок и деталей по их чертежам. Конечно, все такие запросы мы фиксировали и будем получать чертежи и изучать их.

Пользовались интересом и металлообрабатывающие возможности Литмаша, включая уникальный станочный парк предприятия, которые недавно были продемонстрированы при изготовлении крупногабаритных фланцев для фундамента ветротурбины для проекта ветрофермы в Молдове.

За четыре дня выставку посетили около пяти тысяч специалистов различных предприятий не только с Украины и России, но и Европы и Азии. Тираспольский завод «Литмаш» имени С.М.Кирова впервые принял участие в этой выставке, однако очень многие предприятия давно знают литейные машины из Тирасполя. Поэтому живой интерес вызвал стенд Литмаша не только у представителей предприятий, но и научных институтов и Металлургической Академии.



Особый интерес для посетителей представила возможность проработки изготовления на Литмаше машиностроительной продукции – различных запасных частей к оборудованию и продукции других предприятий



Кроме возможностей по увеличению объемов продаж и освоению новых видов продукции, на выставке обсуждались реальные шаги по дальнейшему развитию производственной базы предприятия, модернизации оборудования, оснащению приборами

контроля.

«За четыре дня работы выставки нашими специалистами было получено более ста запросов, которые будут оперативно рассмотрены и изучены. Мы приложим все усилия, чтобы специалисты обеих компаний – ОАО «Литмаш» и ООО «Литмаш-комплект» извлекли максимальную пользу от результатов участия в этой выставке в виде увеличения заказов, освоения новой продукции и реальных дел с новыми партнерами» - поделилась своими впечатлениями о работе выставки Наталия Катюха, директор ООО «Литмаш-комплект» и член Совета Директоров ОАО «Литмаш»

Конечно, не все потенциальные запросы станут потом выгодными заказами, однако именно из такого потока интереса может расти объем продаж и производства на предприятии. Поэтому важно инженерным службам наладить оперативное изучение таких запросов, их экономическую оценку выгоды для предприятия, и давать ответы.

Впереди напряженная работа по воплощению и реализации нового



потенциала увеличения объемов производства и продаж предприятия, которому был дан толчок на выставке. Но, кроме этого, уже сегодня необходимо готовится к новым выставкам, с новой продукцией и на базе новых технологий. Планируется участие Литмаша в нескольких специализированных и престижных выставках литейщиков в России в 2012 году. Поэтому оставшиеся месяцы 2011 года и начало следующего года обещают быть напряженными и не зимнему жаркими.

Сергей Корж

Заместитель директора ООО «Литмаш-комплект» по стратегии

24.10.2011